

	<p>поставщика: возможности и правовое регулирование. Заключение контрактов жизненного цикла.</p> <p>Специфика госзакупок на НИР и НИОКР. Проблемные вопросы, рекомендации.</p> <p>Вузы НИИ как участник торгов. Технологии участия в тендерах, оформление тендерной документации, способы повышения шансов на выигрыш в аукционах и конкурсах.</p> <p>Защита интересов в ходе закупок: опыт судебных прецедентов.</p> <p>Государственный оборонный заказ (ГОЗ) и его влияние на вузы и НИИ. Партнеры вуза (НИИ) – исполнители и соисполнители ГОЗ: что необходимо учитывать при работе с ними по ФЗ-275.</p> <p>Ответы экспертов на вопросы участников</p>
С 18.00	<p>Встреча с депутатами Государственной Думы Федерального Собрания РФ по вопросам правового регулирования модернизации.</p> <p>Далее – автобусная экскурсия по Москве (для участников офф-лайн), посещение технопарка, общение участников, обмен опытом, ужин.</p>

22 декабря, пятница

С 8.00 подключение участников онлайн.

9.00-10.30	<p>Коммерциализация и внедрение НИОКР</p> <p>Общий обзор способов коммерциализации объектов НИОКР. Организационные формы коммерциализации разработок. Самостоятельное внедрение НИР и НИОКР вузом и НИИ. Создание малого предприятия при вузе (НИИ) для внедрения НИР и НИОКР по ФЗ-217. Совместная деятельность специализированного структурного подразделения предприятия и вуза.</p> <p>Создание бизнес-плана. Расчет затрат. Маркетинг технологии и конечного продукта. Анализ рынка и конкурентный анализ. Продвижение товара. Инжиниринг и консалтинг при передаче объектов интеллектуальной собственности. Договоры на выполнение НИР и НИОКР.</p> <p>Привлечение государственных средств и средств частных инвесторов к созданию и внедрению НИР и НИОКР.</p>
------------	--